

Nombre de la empresa: INBOX Technology LATAM

Nombre de la plaza: Asesor Comercial Senior en Guatemala

Departamento (Ubicación): Bv. Los Próceres 24-69 Zona 10

Contacto a donde enviar la papelería: ventasguate@inboxsa.com

¡Únete a INBOX Technology LATAM! Buscamos un Asesor Comercial Senior en Guatemala

En INBOX Technology LATAM, nos enorgullece ser líderes en la representación de marcas internacionales en el sector de instrumentos analíticos para laboratorios. Con una trayectoria sólida desde 2005 y una expansión continua en Latinoamérica, estamos en búsqueda de un talento excepcional para unirse a nuestro equipo en Guatemala como Asesor Comercial Senior.

Sobre el Puesto:

- Cargo: Asesor Técnico/Comercial Senior
- Área: Comercial, especializado en Instrumentos Analíticos Avanzados
- Ubicación: Ciudad de Guatemala (100% Presencial)
- Horario: lunes a viernes de 08:00 a.m. a 05:00 p.m., con disponibilidad fuera de horario

Responsabilidades Clave:

- Administrar y expandir una cartera de clientes.
- Realizar visitas y consultorías técnicas para identificar y satisfacer necesidades específicas.
- Generar nuevas oportunidades de negocio y mantener actualizado el registro en nuestro CRM.
- Trabajar en colaboración con equipos interdisciplinarios para garantizar una oferta integral.

Competencias Específicas:

- Compromiso con el desarrollo y aprendizaje continuo.
- Excelente comunicación, capacidad para realizar presentaciones técnicas y capacidad para establecer prioridades.
- Orientación hacia el cliente y resolución de problemas.
- Innovación, adaptabilidad y eficiencia en el trabajo.
- Contribución a los resultados y cumplimiento de metas comerciales.
- Energía y Pasión ante Desafíos: Capacidad excepcional para enfrentar retos con entusiasmo, transformando incertidumbres en oportunidades y destacándose por una adaptabilidad y proactividad inigualables.

¿Qué Buscamos?

- Formación: Ingeniería Química, Química, Física, Industrial o carreras afines.
- Experiencia: Mínimo cinco años en ventas B2B, con resultados comprobables.
- Idiomas: Español e inglés avanzado.
- Habilidades: Dominio de Office 365, herramientas digitales, CRM, y competencias en comunicación, planificación, negociación, y liderazgo.

Requisitos Adicionales:

- Licencia B1 y vehículo propio (preferente).
- Disponibilidad para viajar dentro y fuera del país.
- Pasaporte vigente, Visa Americana y esquema de vacunación COVID-19 actualizados (deseable).
- Colegiado activo.

¿Qué te ofrecemos?

- Un entorno de trabajo dinámico y desafiante, con oportunidades de crecimiento personal y profesional.
- Contratación directa, salario competitivo y atractivas comisiones por ventas.
- Capacitación constante y acceso a programas de formación internacional.
- Beneficios adicionales como día libre por tu cumpleaños, clases de inglés sin cargo, programas de incentivos, y bono anual por cumplimiento de metas.

¿Te sientes identificado? Envía tu CV a ventasguate@inboxsa.com y forma parte de una empresa que valora el talento, el compromiso y la innovación.